



Curso 5

Curso de especialización en ADR y negociación colaborativa

Este curso organizado por la Institución de Mediación expedirá el título válido para la obtención del título de mediador.

A quién va dirigido

A todos los Procuradores de los Tribunales y a los Mediadores.

Objetivos

La Negociación es un componente innato de la comunicación humana. Pero como característica fundamental de la comunicación humana se puede hacer de manera instintiva y espontánea sin aprendizaje o se puede enseñar, mejorar y concienciar. El hecho de que da más potencial a un ser humano por encima del otro es saber hacer mejor, aspectos de la cotidianidad como en este caso: negociar. Un profesional con capacidades, experiencia y conciencia de sus recursos negociadores tiene un aumento en su potencial profesional, mejorando la eficiencia y eficacia de sus resultados.

Modalidad

e-learning / webinar

Ponente



Javier Wilhelm

Psicólogo y mediador.
Profesor asociado a la
Barcelona School of
Management. Univ.
Pompeu Fabra.

Fechas del curso

- Por concretar

Importe del curso *

100 € + IVA

Nota: la inscripción y el pago podrá efectuarse de forma telemática a través del siguiente enlace.

<https://centrodeestudios.cgpe.es>